

# Chally Assessment™



Usar evidencia objetiva para encontrar y mantener los mejores talentos de ventas

Chally Assessment™ le ayuda a eliminar las conjeturas de la gestión del talento de ventas al predecir el potencial para los roles de cara al cliente. Al igual que la forma en que una cadena de ADN identifica la composición genética de un individuo, nuestra evaluación proporciona información sobre las aptitudes naturales de cada persona en su equipo o en su grupo de candidatos. Durante más de cuatro décadas, los clientes han confiado en la Evaluación de Chally para proporcionar datos para informar las decisiones de selección, desarrollo y transformación de ventas.

## The Chally Assessment™

- Construido para el futuro de las ventas
- Basado en una extensa biblioteca de investigación en curso de 135 competencias
- Mide la aptitud en ventas, servicio y liderazgo. Disponible en línea 24/7
- Basado en la nube y optimizado para dispositivos móviles. Se puede integrar con su ATS o HRMS
- Ofrece acceso instantáneo a una amplia gama de informes. Disponible mediante suscripción u opciones de paquete

## Basado en investigaciones, respaldado por la ciencia

Nuestra evaluación se basa en la investigación realizada por Chally Group Worldwide, pionero en evaluaciones de ventas y líder en eficacia de ventas durante más de 40 años. Nuestra base de datos de cientos de miles de encuestados en cientos de organizaciones nos ha permitido identificar los atributos que predicen de manera confiable el desempeño para una variedad de roles de cara al cliente. La Evaluación Chally es confiable, válida y cumple con la EEOC cuando se usa en el contexto apropiado. GrowthPlay aprovecha las técnicas de vanguardia para garantizar la máxima predicción y minimizar el impacto contra las minorías.

## Beneficios y resultados comerciales



Identifica los factores que estadísticamente predicen el éxito en cada rol



Permite comparar la capacidad de su fuerza de ventas con aquello que se necesita



Incrementa la capacidad de seleccionar, desarrollar, y retener de tu gerente de ventas



Facilitar poniendo a los empleados correctos en el puesto correcto



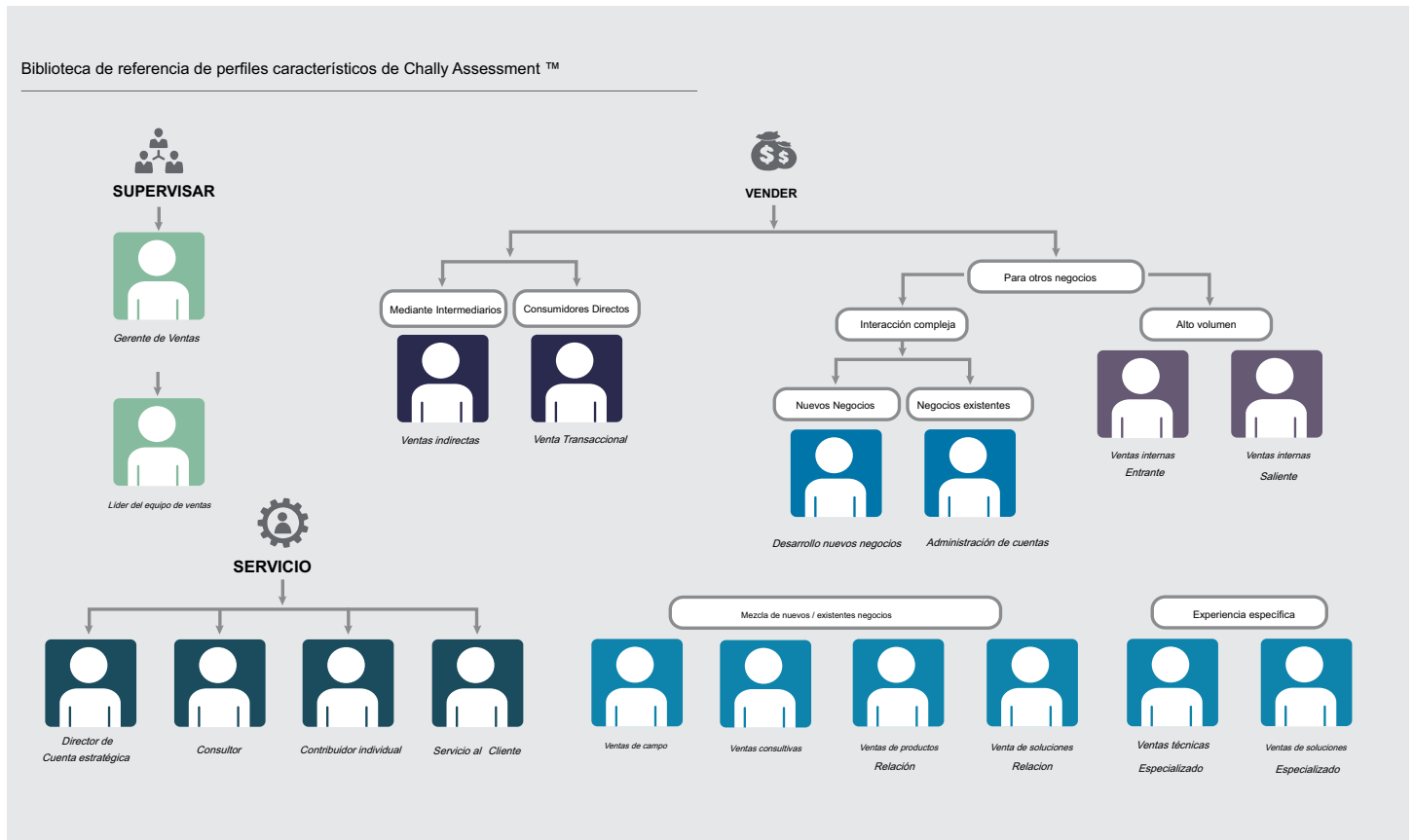
Identificar y desarrollar el talento interno para futuras necesidades



Alinea tu talento estrategia con tus metas y ir al mercado estrategia

## Perfiles comparativos, personalizados y a la medida

Los perfiles de Chally Assessment se basan en investigaciones extensas y en curso y estudios de validación estadística. Esta investigación nos ha permitido identificar los atributos que predicen de manera confiable el desempeño de 18 funciones de gestión de ventas, servicios y ventas de referencia. Utilizamos estos perfiles de referencia, combinados con una comprensión de los aspectos únicos de su entorno de ventas, para proporcionarle resultados de evaluación que son predictivos y específicos para su organización.



## Usos de Chally Assessment™

### Transformación de ventas

A medida que evoluciona su estrategia de ventas, es importante asegurarse de contar con el talento de ventas adecuado para la forma en que planea lanzarse al mercado. Chally Assessment™ le proporciona datos sobre la capacidad de su equipo para las funciones actuales y futuras.

### Selección

La evaluación le brinda acceso rápido y fácil a predicciones confiables de la capacidad de ventas. Con nuestros informes de selección, sabrá de un vistazo si un candidato es adecuado para su puesto. Luego, el informe le brinda detalles sobre las competencias y los motivos del candidato junto con los comportamientos que puede esperar que demuestre en el trabajo.

### Desarrollo

Los informes interactivos de nuestro equipo le brindan una visión completa de las fortalezas y oportunidades de desarrollo de su equipo actual. Podrá utilizar estos conocimientos para crear planes de aprendizaje para personas, equipos y / o toda la función de ventas. Además, tendrá acceso a informes y herramientas de desarrollo individual para utilizar en la planificación de la incorporación, el coaching y el desarrollo personal.

